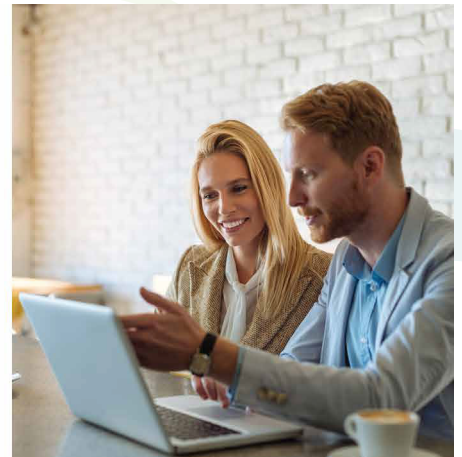


תוכנית התגמול 08/2020

מבנה תמריצים לסוכני מכירות, קליניקות, מטפלים ובתי טבע

בשורת סגנון ואיכות החיים אותה מביאה The123 משלבת הזדמנות ייחודית עבור אלו שמבקשים לעצמם הכנסה נוספת, חופש כלכלי הכולל בתוכו רכיב הכנסה פסיבי לאורך זמן הנוצר ממכירות של מתחרים וקולגות שלך.

התוכנית מאפשרת יצירת הכנסה משמעותית המבוססת על מכירת מוצרים ושרותים איכותיים ללקוחות הקצה של החברה במגוון תחומים וקטגוריות.



הנך מבין שלא ניתן לחזות או להעריך את גורמי ההצלחה היות והם מושפעים ממספר רב של גורמים לרבות יכולת, ניסיון קודם וכישורים.

מובהר כי The123 אינה תוכנית להתעשרות מהירה מכל סוג שהוא. אנו ממליצים לקרוא בעיון את תקנון החברה טרם הפיכתן לסוכן בחברה.

תוכנית התגמול

1. רווח קמעונאי ישיר

אפיק הכנסה נדיב זה מתגמל אותך

א. בגין רכישות אישיות שלך

ב. בגין מכירה ללקוחות החברה המשוייכים אליך באתר החברה בלבד

| סוכן | |
|------|--------------------------|
| 25% | פורמולות ומוצרים ייחודים |
| 12% | יתר המוצרים |

גובה העמלה המדוייק בגין כל מוצר בקטלוג מוצג במחירון עמלות ההפצה הזמין במשרד האחורי שלך.
* החברה רשאית להגדיר אחוז עמלה שונה נמוך או גבוה למוצרים ו/או קטגוריות מסויימות לשיקול דעתה הבלעדי.

2. רווח קמעונאי עקיף

אפיק הכנסה נדיב זה מתגמל סוכן שיצר מחזור מכירות חודשי אישי (PV) של 40,000 ₪ לפחות בסך של 5% מהיקף מחזור המכירות של צוות הסוכנים הישיר שלו.



בית טבע

₪ 10,000



קליניקת דרך הטבע

₪ 10,000



סוכן דוד

₪ 80,000

סה"כ הרווח שלך הוא: $100,000 * 5\% = 5000$ ₪

3. בונוס קופות חברתי שיתופי

אפיק הכנסה ייחודי זה מתגמל את הסוכן מסך המכירות הכולל של מותג The123 בערוצי ההפצה השונים ובהתאם למחזור האישי אותו השיג הסוכן בחודש קלנדרי נתון.

זוהי הדרך שלך להנות מהכנסה פסיבית ממכירות שסוכנים אחרים וערוצי הפצה אחרים ביצעו - גם אם הם המתחרים שלך.

בבונוס זה קיימים 2 קופות רגילות וקופת מייסדים הזמינה לסוכנים הנמנים על מייסדי החברה. בגין כל מכירת מוצר, החברה מפרישה אחוז לפי המוגדר בטבלה הבאה לכל קופה. סך כל הכספים בקופה מחולקים בתחום החודש הקלנדרי לסוכנים הזכאים שעמדו במחזור אישי מינימלי של אותה קופה באופן יחסי למחזור האישי שיצרו באותו החודש.

ככל שמחזור המכירות האישי שלך (PV) יהיה גבוה יותר:
א. תהנה מחלוקת בונוס ביותר קופות.
ב. תהנה מנתח גדול יותר בכל קופה.

שים לב: סוכנים חדשים המצטרפים למערך ההפצה מ-02/2019 ואילך יהיו זכאים לקבל בונוס זה החל מהחודש הקלנדרי העוקב לחודש בו הם יצרו במצטבר מחזור מכירות אישי של 50,000 ש"ח ומעלה מיום הצטרפותם לחברה.

| תנאי זכאות לקופה | אחוז מהמחזור המופרש בכל מכירה | קופה |
|--|-------------------------------|--------|
| זכאים סוכנים מייסדים שיצרו PV של 20,000 ₪ בחודש קלנדרי נתון | 1% | 20,000 |
| זכאים סוכנים שיצרו מחזור אישי PV של 40,000 ₪ בחודש קלנדרי נתון | 2% | 40,000 |
| זכאים סוכנים שיצרו מחזור אישי PV של 80,000 ₪ בחודש קלנדרי נתון | 4% | 80,000 |



תתחילו לחיות מחדש

מונחים והגדרות

לקוח קצה



לקוח החברה אשר רכש מוצר אחד או יותר מהחברה באמצעות רשת ההפצה שלה ומשוייך באתר החברה לסוכן כלשהו.

סוכן | Distributor



לקוח החברה/אדם פרטי/עוסק זעיר/עוסק פטור/עוסק מורשה או חברה בע"מ אשר נרשם למסלול ההכשרה 123START ועבר הדרכה על ידי החברה. סוכן רשאי למכור מוצרים ללקוחות הקצה במחיר הקמעונאי הנקבע על ידי החברה מעת לעת וליהנות מעמלות סוכן ובונוסים בגין קנייה אישית.

חונך ישיר | Sponser



סוכן המצרף לקוח/סוכן לרשת שלו מהווה החונך הישיר שלו ואחראי על הדרכתו וחניכתו לגבי השימוש במוצר ו/או הקמת העסק.

מוצר



מוצר פיזי המוצג בקטלוג מוצרי החברה ו/או בסניפי הרשת כגון תוסף תזונה, מוצרי קוסמטיקה, חטיפים, ביגוד וכו'.

מחזור מכירות אישי PV



מדד המציג את סך מחזור המכירות האישיות הנוצר מרכישות אישיות, רכישות של הלקוחות הישירים והלקוחות המסונפים אליהם בחודש קלנדרי נתון. (למעט מכירות המבוצעות דרך קרדיט של סוכן כלשהו).

ספליט



במידה וכסוכן ביצע מכירה ללקוח המשוייך לסוכן אחר אשר נכון למועד המכירה ייצר מחזור אישי PV של 500 ₪ - יתבצע ספליט בו העמלה והמחזור PV יתחלקו 50:50 בין הסוכנים. אחרת, ייקפו המחזור והעמלה במלואם לסוכן שביצע את המכירה בפועל באתר החברה.

הערות כלליות

- יעדי מחזור המכירות האישי ו/או האישי וקבוצתי הינם לפנ מע"מ.
- העמלות בתוכנית הן לפני מיסים ומע"מ אשר יתווספו ו/או יופחתו בהתאם לחוק ובהתאם לסטטוס הלקוח/סוכן.
- החברה שומרת לעצמה את הזכות לעדכן את תנאי תובנית התגמול לפי שיקול דעתה הבלעדי.
- הזמנות בהן מופעלת הנחת קוד קופון באחוזים - גובה ההנחה יופעל באופן גורף על כלל הפרקים בתוכנית התגמול בהתאמה.
- במכירות המבוצעות על ידי מוקד החברה מופעל אוטומטית מנגנון ספליט.
- החברה שומרת לעצמה את הזכות לקזז בגין העמלות עלויות סליקה וניכיון. במידה והזמנה שולמה לחברה בפריסת תשלומים, תשלום העמלה יתבצע אף הוא בפריסה זהה.
- באחריות הסוכן המורשה לנהל הכנסותיו בהתאם לחוקי המס במדינה בה הוא פועל. סוכנים בישראל נדרשים להציג אישור ניכוי מס במקור אחרת יבוצע קיזוז מס מגובה העמלה בהתאם לחוק.
- מובהר שבנוס המייסדים הינו מורכב עצמאי בתוכנית התגמול והוא אינו מהווה שותפות של הסוכן בחברה ו/או במניותיה.
- העמלות מאושרות לתשלום ב-15 לחודש העוקב לחודש חישוב העמלות ומשולמות באחד מ-4 מועדי התשלום השבועיים (בכל יום שישי למעט מועדי ישראל) ובכפוף למסירת מסמך חשבונאי כחוק.